

„Do auta
hodíme jednu
velkou matraci
a vyspíme se
v něm i s dětmi.
Na cestování je
prostě bomba,“
pochvaluje si
**Volkswagen
Transporter
7HC** spolumajitel
poradenské firmy
Dušan Duda.

Text: Markéta Žídková

Foto: Tomáš Krist



S legendou za sportem

První model dodávky Volkswagen Transporter byl vyroben před šedesáti lety. Od té doby se dodávka stala kultovním vozem, zosobněním cestování, svobody a nezávislosti. Loni byl o ní a životním stylu s ní spojeným dokonce natočen dokument *The Bus*. Jejím kouzlu a praktičnosti podlehl i Dušan Duda, spolumajitel poradenské firmy DB Finance. Nejezdí ale na dovolené legendárním poválečným vozem s „úsměvem“, rodinu nakládá do



designově prozaičtější verze Volkswagen Transporter 7HC.

„Řídí se stejně jednoduše jako osobní auto. Přitom člověk z něho má díky velkým sklům nádherný výhled. A když balí na cesty, nemusí přemýšlet, co vezme a co ne. To je se dvěma malými dětmi pohoda. Naházíme tam všechno, tašky, kola, prkna – a pořád zůstává spousta místa pro lidi,“ pochvaluje si Dušan Duda. Vůz přitom spotřebuje jen zhruba 12 litrů na sto kilometrů a po dálnici jede



„Tento vůz se řídí stejně jako osobní auto, ale mám z něj krásný výhled,“ říká Dušan Duda.



stejně rychle jako osobní auto. Kromě rodinných cest na kolo v něm finančník vyráží s kamarády surfovat – například na Lago di Garda v Itálii.

Volkswagen Transporter má především pro volný čas. „Za klienty s ním nejezdím, tohle auto je pro zábavu, i když si nemyslím, že by to někomu vadilo,“ říká. Jeho klienty jsou lidé, kteří hledají ideální způsob zhodnocení svých volných financí. „Řada lidí má peníze a netuší, jak s nimi naložit. Ať už má klient naspořeno 200 tisíc korun, nebo vydělal 20 milionů, vždy se dá najít lepší varianta než nechat peníze ležet na účtu,“ vysvětluje Dušan Duda.

Jeho firma DB Finance spolupracuje s privátními bankami i běžnými smrtelníky. I v dnešní době totiž existují banky,

Volkswagen Transporter 7HC

Manuál, diesel

Obsah motoru: 2461 ccm

Max. rychlost: 200 km/hod

Zrychlení 0–100 km/h: 10,3 sec

Délka vozu: 5290 cm

kteří jsou ochotní garantovat vysoké zúročení, případně vytvořit produkt na míru.

Klíčem k úspěchu v privátním bankovníctví je podle něj dlouhodobý vztah. „Klienta musíte nejdříve poznat – a až pak

mu můžete pomoci. Člověk nerad ukazuje cizím lidem, kolik má peněz a kde je má uložené nebo investované, ale abyste mohl tuhle práci dělat dobře, tyto informace jsou pro vás nezbytné. Nemůžete klientovi nabízet sebelepší produkt, když netušíte, jak má rozložené portfolio, co preferuje, jaké má plány do budoucna. Klient ve vás musí získat důvěru – a na to potřebujete kromě vědomostí i čas,“ objasňuje.

Čas je potřeba u dlouhodobých investic, dostatek času si Dušan Duda nechává, i když vyráží se svým žlutým trandákem na dovolenou: „Teď se chystáme do Itálie. Budeme bydlet v hotelu, ale schválně vyrážíme o čtyři dny dřív, abychom si to užili. Chystáme se totiž na začátku dovolené kempovat a spát v autě.“